



通販や
ネット販売に
負けない!

化粧品・包丁から家電まで
あらゆる商品を飛ぶように売る

実演販売のプロに学ぶ

顧客心理を
活かした **販売の極意**

立ち寄るお客様・ためらうお客様の購買意欲を引き出し
財布のひもを開かせるテクニックを伝授!!

・日頃の接客や催事・イベントで役立つ! ・高齢化社会に合った販促手法も伝授!

八街商工会議所では、特定創業支援事業として、日用品から家電まで、あらゆる商品を飛ぶように売り込むプロの実演販売士を講師を迎え、創業予定者、創業後間もない事業者(5年未満)を対象に、創業成功に欠かせない販路開拓(販売促進)に役立つセミナーを開催いたします。創業者だけでなく、販売に興味のある方など、是非この機会に奮ってご参加ください。

講師 ふじさわ ふみさと
藤沢 文学 氏

(株)オフィス・ブーン 代表取締役
実演販売士・セールスプロモーター

1969年生まれ。「日本チェーンストアフェア」の催事販売要員に選ばれ、初めて対面販売を経験。平成9年販売促進代理業の会社を創業し、化粧品・日用品・洗剤・製菓・酒造メーカー等との業務拡張に成功する。現在、実演販売士として現場で活躍すると共に、業界歴26年の経験をもとに、企業の実演販売士養成研修や各地の商工団体等のセミナー講師として活躍中。

- 【講座内容】
- 行動経済学から学ぶ消費者の購買心理とは?
 - 対面・実演販売で成果を上げるテクニック
 - 販売現場での効果抜群の話法とは?
 - ・対面・実演販売で売上を倍増させる話法とは?
 - ・「売る気」なく「売る」が販売の極意!
 - ・これが“YES”と言わせる「魔法のトーク」
 - お客様はここを見ている! 第一印象の重要性
 - お客様が思わず立ち止まる売場・POPとは?

日時 平成30年 **11月26日(月)** 13:30~15:30

会場 **八街商工会議所** 定員 **30名**(先着順)

申込 30年11月19日(月)までに、下記申込書にご記入の上、お申込みください。
※締切日前でも定員になり次第締め切らせて頂きます。

申込先 **八街商工会議所 指導課**

TEL▶043-443-3021/FAX▶043-443-7221

受講無料

※本セミナーは八街市が認定を受けた特定創業者支援事業です。創業予定や創業後5年未満の事業者で特定創業支援事業(セミナーや個別相談指導)による支援を受けた方は、法の規定により「登録免許税の軽減」や「融資の保証枠の充実」等の優遇措置を受けることができます場合があります。(詳しくはお問合せ下さい)

* 申込書は切らずに送信してください。

FAX:043-443-7221 八街商工会議所創業販路開拓セミナー(11/26)参加申込書

事業所名	(業種:)	代表者名	(生年月日: 年 月 日)
創業予定日 (創業日)	平成 年 月 日	創業する 市町村名	
住所	〒	TEL	

* 本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、個人情報保護法を遵守し、適正に管理いたします。